



راهي RAHI
للتسويق العقاري



نسوق الأصول ,, ونضمن الوصول

المحتويات

04	راهي
05	قصتنا
06	الرؤية
07	المهمة
07	الرسالة
08	القيم
09	الخدمات
10	الشراكات
11	لماذا نحن
12	الأدوات المستخدمة
13	الابتكار

شركة راهي

شركة راهي هي شركة رائدة في مجال العقارات والتسويق , تأسست على يد مؤسس يمتلك خبرة تمتد لسنوات في هذا المجال مما أسهم في بناء سمعة متميزة قائمة على الاحترافية والابتكار تقدم الشركة حلولاً متكاملة ومصممة خصيصاً لتلبية احتياجات العملاء سواء في القطاع العقاري أو التسويقي من خلال فريق عمل ذو كفاءة عالية واستراتيجيات مدروسة

قصتنا

"راهي" هي انعكاس لعزيمة وإبداع مجموعة من الشباب السعوديين الطموحين الذين اجتمعوا ليصنعوا علامة فارقة في مجالي العقارات والتسويق . انطلقوا من رؤية واضحة وشغف كبير لإحداث تغيير حقيقي وتحذوا كل الصعوبات ليؤسسوا شركتهم من الصفر، متسلحين بالإصرار والابتكار اليوم ، أصبحت "راهي" علامة فارقة في مجال التسويق العقاري، تقدم حلولاً مبتكرة ومتخصصة تعيد تعريف معايير النجاح في هذا القطاع. بخبرتها واستراتيجياتها الإبداعية، تُحدث "راهي" تغييرًا حقيقيًا يضمن تحقيق أهداف عملائها بأعلى مستويات الجودة والتميز



رؤيتنا

أن تصبح راهي معيارًا جديدًا للإبداع والتميز في العقارات والتسويق، وتسعى لتكون الشريك الأول لعملائها عبر حلول مبتكرة ومستدامة تُعيد تعريف الأسواق المحلية والإقليمية.





المهمة

نبدأ مع عملائنا من أول نقطة من الحلم الذي يرسمونه لأنفسهم في مجالهم الاستثماري ونعمل بجهد وابتكار لتحويله إلى واقع ملموس

الرسالة

رسالتنا هي تمكين عملائنا من تحقيق تطلعاتهم من خلال حلول عقارية وتسويقية متطورة تجمع بين الإبداع والدقة، لنصنع مقًا قصص نجاح تلهم وتحث فرقنا في كل خطوة

قيمنا



الإحترافية

الالتزام بأعلى المعايير في كل تفاصيل العمل



الابتكار المستمر

تقديم حلول جديدة تلبي احتياجات السوق



الاستدامة

تقديم حلول تدعم التنمية المستدامة



الشفافية والثقة

بناء علاقات طويلة الأمد قائمة على المصداقية



العمل الجماعي

التعاون بين الفريق والعملاء لتحقيق النجاح



التميز

تحقيق التفوق في الخدمات المقدمة

الخدمات



• **الاستشارات العقارية** : نقدم استشارات متخصصة في شراء، بيع، وتأجير العقارات، مع تحليل شامل للسوق المحلي والإقليمي لضمان اتخاذ قرارات استثمارية مدروسة

• **التسويق العقاري** : استراتيجيات تسويقية مبتكرة وفعالة لجذب العملاء وتحقيق أفضل العوائد على استثماراتك العقارية، باستخدام أحدث الأساليب الرقمية والتقليدية

• **التطوير العقاري** : تصميم وتنفيذ مشاريع عقارية تلبي احتياجات السوق وتواكب أحدث الاتجاهات في البناء والتطوير العقاري، مع التركيز على الجودة والاستدامة

• **إدارة الممتلكات** : تقديم خدمات إدارة عقارية شاملة تشمل الصيانة، التأجير، وتحقيق أعلى قيمة للعقار مع الحفاظ على أدائه الأمثل

• **التسويق الرقمي** : خدمات تسويقية شاملة عبر منصات الإنترنت، بما في ذلك إدارة الحملات الإعلانية تحسين محركات البحث SEO والتسويق عبر وسائل التواصل الاجتماعي لزيادة الوعي بالعلامة التجارية وتعزيز الوصول للعملاء

• **استشارات تسويقية** : استراتيجيات تسويقية مبتكرة لمساعدة الشركات على الوصول إلى أسواق جديدة وتعزيز وجودها الرقمي، من خلال دراسات تحليلية وحلول مخصصة

• **التدريب والورش المتخصصة** : برامج تدريبية وورش عمل مخصصة للأفراد والشركات في مجالات التسويق العقاري، إدارة المشاريع، واستراتيجيات النمو المستدام

الشراكات

شراكات مع مطورين عقارين
لتنفيذ مشاريع مبتكرة

شراكات مع مؤسسات مالية
لتقديم حلول تمويلية مرنة

تعاون مع خبراء في التسويق
الرقمي لتعزيز التواجد الرقمي

إتفاقيات مع جامعات ومؤسسات
تدريبية لتطوير الكفاءات المحلية

لماذا نحن ؟

خبرة واسعة



فريق راهي يتمتع بخبرة عميقة ومتنوعة في مجالي العقارات والتسويق، مما يضمن تقديم استشارات دقيقة وحلول فعالة

خدمات مخصصة



تصمم راهي خدماتها وفقًا لاحتياجات كل عميل، مما يضمن حلولاً مرنة تناسب متطلبات السوق وتوقعات العملاء

شفافية وثقة



تلتزم راهي بالشفافية التامة في تعاملاتها مع العملاء، مما يساهم في بناء علاقات طويلة الأمد تعتمد على المصداقية والثقة

دعم مستمر



تقدم راهي خدمات دعم العملاء على مدار الساعة، لضمان تلبية احتياجات العملاء في كل وقت.

شبكة شراكات قوية



تعتمد راهي على شراكات استراتيجية مع شركات ومؤسسات محلية ودولية، مما يعزز من قدراتها ويوفر لعملائها أفضل العروض والخدمات

حلول مبتكرة وشاملة



راهي تقدم حلولاً عقارية وتسويقية متكاملة تعتمد على أحدث الابتكارات في السوق مما يساعد العملاء على تحقيق أقصى استفادة من استثماراتهم

رؤية استراتيجية واضحة



تعتمد الشركة على استراتيجيات مدروسة تركز على تحقيق النجاح المستدام والنمو في السوق المحلي والإقليمي

تقنيات متطورة



تستخدم الشركة أحدث التقنيات مثل الواقع الافتراضي والذكاء الاصطناعي لتحسين تجربة العملاء وتعزيز كفاءة الخدمات

مرونة في التعامل



تقدم الشركة حلولاً مرنة تتكيف مع تغيرات السوق واحتياجات العملاء، مما يمكنها من البقاء في مقدمة المنافسة

تركيز على الاستدامة



تسعى الشركة لتقديم حلول عقارية وتسويقية تحقق النمو المستدام، مما يعزز من قيمة استثمارات العملاء ويحافظ على البيئة

الأدوات المستخدمة

- تقنيات الواقع الافتراضي والواقع المعزز : لعرض العقارات بشكل تفاعلي وواقعي
- أنظمة إدارة العلاقات مع العملاء (CRM) : لتحليل بيانات العملاء وتعزيز التواصل الفعال
- برمجيات التصميم : مثل Revit و AutoCAD لتصميم المشاريع
- أنظمة تحليل البيانات (BI) : لتحليل السوق واتجاهاته واتخاذ قرارات مدروسة
- أنظمة أتمتة التسويق : أدوات مثل HubSpot لتحسين استراتيجيات التسويق وزيادة الكفاءة.



الابتكار

تضع راهي الابتكار في صلب استراتيجياتها، من خلال استخدام تقنيات الذكاء الاصطناعي، الواقع الافتراضي، وأحدث أدوات التسويق الرقمي. تسعى الشركة باستمرار لتقديم حلول جديدة ومتميزة تواكب تطلعات العملاء وتحقق نتائج استثنائية. بهذه القيم والخدمات، تمضي شركة راهي بخطى ثابتة لتحقيق رؤيتها كواحدة من الشركات الرائدة في السوق المحلي والإقليمي.

للتواصل



+966 53 366 5188



jatir76081@sfxeur.com



مخرج 7 طريق عثمان بن عفان ، الرياض حي الوادي

